

Du hast Lust auf eine neue, spannende Herausforderung? Du hast keine Scheu, auf Menschen zuzugehen und kommst durch Deine offene und angenehme Art leicht in Kontakt?

Wenn die Antworten „Ja“ lautet, dann bist Du bei uns genau richtig.

Wir in der Vertriebsunterstützung der Presse-Versorgung in Stuttgart wollen unser Team mit Dir verstärken.

Unter der Marke der Presse-Versorgung bieten wir seit 75 Jahren ein exklusives Produktportfolio zur Altersvorsorge für Medienschaffende und sind heute die führende Einrichtung der Altersvorsorge der Medienbranche in Deutschland. Die Presse-Versorgung kooperiert mit einem namhaften Versicherungskonsortium bestehend aus Allianz, R+V, AXA und HDI. Wir sind bundesweit tätig und erzielen mit etwa 30 Mitarbeitern in Kooperation mit unseren Geschäftspartnern einen Jahresumsatz von über 300 Millionen Euro.

Wir organisieren die erfolgreiche Zusammenarbeit mit den Ausschließlichkeitsvermittlern unserer Konsorten, Maklern und dem Bankenvertrieb mit der Presse-Versorgung in den Bereichen der privaten und betrieblichen Vorsorge.

Wir suchen an unserem Sitz in Stuttgart für unsere **Abteilung Business Development** ab sofort einen

Vertriebsmitarbeiter* in (m/w/d) in der Vertriebsunterstützung

Aufgabenbeschreibung

- Vertriebliche Unterstützung der Ausschließlichkeitsvertriebe der Konsorten sowie von Maklern, Mehrfachagenten und Banken bei Fachfragen und Kundenterminen der Vermittler
- Du hast Spaß daran, unsere Geschäftspartner durch Fachwissen und vertriebliches Geschick von den Vorteilen unserer Produkte zu überzeugen
- Du agierest als Problemlöser und Koordinator zwischen den Schnittstellen
- Du gestaltest Schulungsveranstaltungen für unsere Geschäftspartner vertrieblich ansprechend und fachlich fundiert
- Du unterstützt unsere Geschäftspartner dabei unser Geschäftsvolumen zu erhöhen
- Du überzeugst neue Vertriebspartner mit Potential mit der Presse-Versorgung zusammenzuarbeiten
- Anbahnungen werden von Dir professionell begleitet

Anforderungsprofil

- Deine ausgeprägte Teamfähigkeit und Ideen zum Ausbau von Kundenbeziehungen bereichern unser Team
- Deine Motivation „Neuland“ bei der Unterstützung von Vertriebspartnern zu betreten ist hoch
- Deine Kenntnisse der privaten und betrieblichen Vorsorge überzeugen uns
- Deine Begeisterung für Themen rund um die Digitalisierung steckt uns an
- Dein hohes Maß an Einsatzbereitschaft, Eigenverantwortlichkeit und Flexibilität zeichnet Dich aus
- Dein Studium oder Ausbildung zum/r Versicherungskaufmann/-frau hast Du erfolgreich abgeschlossen
- Der Umgang mit digitalen Medien ist Dir vertraut
- Belastbarkeit und ein starker Wille, vertriebliche Erfolge zu erzielen, zeichnen Dich aus
- Teamarbeit und Networking machen Dir Spaß.
- Konflikte löst Du serviceorientiert. Du bist empathisch und kannst Menschen für sich gewinnen

Was wir Dir bieten

- Ein hohes Maß an Eigen- und Ergebnisverantwortung
- Ein zukunftssicheres und unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Ein Gehalt, gemäß Tarifvertrag der privaten Versicherungswirtschaft inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld jeweils in Höhe eines zusätzlichen Monatsgehaltes
- Leistungsorientierte Zusatzverdienstmöglichkeiten
- 30 Tagen Urlaubsanspruch
- Attraktive betriebliche Altersversorgung mit sehr guter Arbeitgeberbeteiligung in Höhe von 4% des Bruttomonatsentgelts
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Krankenversicherung
- Arbeitgeberzuschuss zum Jobticket und JobRad
- Einen Arbeitsplatz in attraktiver Innenstadtlage mit einer großzügigen Homeoffice-Regelung

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Lebenslauf und Zeugnissen an unseren Leiter Business Development Herrn Armin Hermann:

jobs@presse-versorgung.de